

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа по закупке кабеля типа КГЭ; КГЭШ.

Сведения о заказчике:		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Юридический адрес	Республика Беларусь, 223710, г.Солигорск, Минской обл., ул.Коржа, 5	
ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры	По вопросам закупки: Перминов Алексей Иванович – начальник бюро кабельных изделий, реле и аккумуляторов отдела общезаводского оборудования УМТО; г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб.201а, тел.: +375(174) 29-86-98 / 29-85-30; Казак Сергей Николаевич – зам. начальника отдела общезаводского оборудования УМТО; Тел: +375 (174) 29-86-92.	
Адрес электронной почты	mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
№ лота	Наименование товара (или аналог)	Кол-во, м.
1	Кабель типа КГЭ-хл 3*35+1*10-6	320
2	Кабель типа КГ 4*2,5	100
3	Кабель типа КГ 4*6	100
4	Кабель типа КГ 4*25	150
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: 1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; 2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий».		
Требования к предмету закупки	1. Товар должен быть изготовлена в соответствии с ГОСТом, ТУ изготовителя (другим действующим стандартам) и соответствовать заявленным техническим характеристикам. 2.Предложения, не соответствующие требованиям заказчика, исключаются из рассмотрения. 3.Предложение может быть предоставлено как на весь объем закупки, так и по каждому лоту отдельно. Обязательно предоставление предложения в полном объеме лота.	
Срок поставки	Наименьший в 2025 году.	
Место поставки	ДАР («Инкотермс-2020») склад Покупателя: Республика Беларусь, Минская область, Солигорский район, промышленная площадка 2РУ, склад №21.	
Условия оплаты	Предпочтительными условиями оплаты является отсрочка платежа не менее 45 календарных дней.	

Ориентировочная стоимость закупки:	595 базовых величин.
Источник финансирования закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».
Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения	Не позднее 14:00 часов 19 мая 2025 года. Конверт (электронный документ) с ценовым предложением, поданный после истечения окончательного срока представления, не вскрывается (не воспроизводится) и возвращается представившему его участнику.
Место и порядок представления технико-коммерческого предложения	Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку кабеля типа КГЭ; КГЭШ» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО), или по email: mto@kali.by.
Участники процедуры	Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь. Участником не может быть организация: • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования: - финансовую и экономическую состоятельность; - технические возможности.
Расчет цены коммерческой части предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – цена (без НДС) определяется участником на условиях ДАР согласно «ИНКОТЕРМС 2020». Для резидентов Республики Беларусь – цена (без НДС-

	20%) определяется с учетом транспортных расходов, маркировки.
Наименование валюты предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь - в валюте, согласно законодательству, действующему в стране участника, для резидентов Республики Беларусь - в белорусских рублях.
Наименование валюты для оценки предложения	Для сравнения, цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату, назначенную для предоставления технико-коммерческих предложений, либо на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения, соответствующего заявленным техническим характеристикам	Наименьшая цена - 100 %.
Обязательные условия договора	1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Для резидентов Республики Беларусь: продавец несет ответственность за правильность формирования цен в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию. 3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад Покупателя. Подтверждением даты поставки является отметка на ТТН/CMR. За несвоевременную поставку (недопоставку) продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной (недопоставленной) в срок продукции за каждый день просрочки поставки. 6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем запросе ценовых предложений. Дата оплаты - дата списания денежных средств с р/с Покупателя. Оплата за продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и (или) комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае

производится от даты устранения претензии, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности продукции.

7. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.

8. Поставщик несет ответственность за правильность формирования цен.

9. Продукция должна соответствовать по качеству – сертификату качества (иному документу о качестве), выданному изготовителем, по количеству – согласно товарно-транспортной накладной (CMR).

10. Качество поставляемой продукции должно соответствовать требованиям ГОСТ, стандартам, ТУ изготовителя.

11. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя. При приемке Товара Положение о приемке товаров по количеству и качеству, утв. постановлением Совмина Республики Беларусь от 03.09.2008 N 1290 не применяется.

12. При выявлении недостатка продукции или продукции, несоответствующей условиям договора при приемке, до момента ввода в эксплуатацию, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и (или) по электронной почте и является обязательным. Представитель должен прибыть в двухдневный срок после получения вызова для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, АКТ составляется и подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

13. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней с даты утверждения АКТа, оформленного в соответствии с п.12. При несоблюдении указанного срока Продавец уплачивает Покупателю пеню в размере 0,2% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

14. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец.

Продавец обязуется в течение 30 календарных дней с

даты получения счета возместить Покупателю все без исключения расходы (включая таможенные расходы, расходы по хранению) в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

15. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

- товарно-транспортную накладную / CMR (для нерезидентов Республики Беларусь);
- универсальный передаточный документ, оформленный в соответствии с нормами Соглашения о принципах взимания косвенных налогов при экспорте и импорте товаров, выполнении работ, оказании услуг в Таможенном союзе и протоколами, принятыми в целях его реализации / счет-фактуру – 3 экземпляра (оригинала) с указанием страны происхождения товара (для нерезидентов Республики Беларусь);
- документы, необходимые для таможенного оформления продукции в режим для внутреннего потребления на территории Республики Беларусь;
- упаковочный лист, с указанием веса нетто и брутто по позиции;
- паспорт на продукцию;
- руководство по эксплуатации на товар;
- протоколы заводских испытаний (паспорта качества).

16. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.15, срок оплаты Покупатель вправе считать с момента предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.15. Датой предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.15 является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов.

17. Продукция должна быть новой, не бывшей в эксплуатации. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

18. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) продукции в соответствии с договором, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10% от стоимости, не поставленной (недопоставленной) продукции.

19. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у Производителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25%

стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

20. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не предоставления или не своевременного предоставления электронного счета-фактуры по НДС продавец оплачивает покупателю штраф в размере суммы НДС, не подтвержденного электронным счетом-фактурой.

21. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке. Претензионный порядок является всегда обязательным порядком досудебного урегулирования споров. Срок рассмотрения претензии 30 календарных дней. В случае не достижения согласия, все споры и разногласия, вытекающие из настоящего договора, передаются на рассмотрение Экономического суда Минской области с применением материального и процессуального законодательства Республики Беларусь.

22. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает покупателю любые убытки, возникшие у покупателя в связи с невыполнением Поставщиком требований по сертификации продукции.

23. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости продукции по договору.

24. В случае отказа Продавца от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки товара Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичного товара у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения не поставленного (недоставленного), не поставленного в срок товара. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца товара, в том числе, разницу в цене между ценой не поставленного (недоставленного), не поставленного в срок товара и ценой взамен приобретенного товара. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки.

	25. При нарушении Продавцом срока поставки товара более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения контракта.
Требования к оформлению технико-коммерческого предложения	Технико-коммерческое предложение должно быть предоставлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку кабеля гибкого» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО), или по email: mto@kali.by. Окончательный срок представления предложений – 14:00 часов 13 мая 2025. Конверт (электронный документ) с ценовым предложением, поданный после истечения окончательного срока представления, не вскрывается (не воспроизводится) и возвращается представившему его участнику. Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы: 1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указывается: - полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; - согласие на участие в процедуре на условиях настоящей процедуры закупки; - подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; - обязательство заключить договор в течение 5 дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; - обязательство выполнить раздел «обязательные условия договора»; - экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов) / уровень плановой рентабельности (наценки, надбавки). 2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы: - заявление участника о том, что он: - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодатель-

ству государства, резидентом которого участник является;

- не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, МАРТ Республики Беларусь.

3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:

3.1. для участников, являющихся производителями:

- копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ).

3.2. Для участников, не являющихся производителем:

3.2.1. копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм (при их наличии):

- договор (соглашение) с производителем;
- договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;
- договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.

3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное).

4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации и Устава.

Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения (выписка должна быть произведена не ранее 6 месяцев до даты подачи заявления на участие в настоящей процедуре) или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения.

5. Техническая часть предложения должна содержать:

- наименование товара;
- технические характеристики предложенного товара.

6. Коммерческая часть должна содержать:

- цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов,

	сборов и других обязательных платежей); - валюту платежа; - условия оплаты; - условия поставки (предпочтительно – склад покупателя г. Солигорск); - сроки поставки (количество дней, после заключения договора); - срок действия предложения (не менее 60 календарных дней).
Иные сведения	1.Заказчик имеет право проводить переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений. Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщена дополнительно. 2.В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.) 3.Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае: - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки;

Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.

4. В случае, если предложение представлено только одним участником или в результате отклонения осталось предложение только одного участника заказчик вправе:

- признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке. При этом в случае, если единственный участник процедуры, в том числе в отношении части (лота) предмета процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей);

- признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и при наличии согласия единственного участника и соответствии его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным;

- признать процедуру закупки несостоявшейся, в том числе в отношении части (лота) предмета закупки, части объема (количества) предмета закупки либо его части (лота) и провести повторную процедуру оформления конкурентного листа.

5. При рассмотрении предложений заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производи-

	теля и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя). 6. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры закупки оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. 7. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пяти включительно календарных дней после принятия решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя. 8. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и настоящего Приглашения. 9. Заказчик вправе запросить у участников, являющихся резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов). 10. В своей деятельности ответственное лицо по проведению процедуры закупки руководствуется приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» №131 от 16.02.2022.
--	--

Документация изложена на 11-ти страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

И.о. начальника отдела ОЗО УМТО

С.Н.Казак

Начальник бюро отдела ОЗО УМТО

А.И.Перминов